

## Die 7 Phasen des Verkaufs

Jeder professionelle Verkaufsprozess unterliegt einer gewissen fixen Struktur – dem Vertriebsprozess. Mit den 7 Phasen des Verkaufs erhalten Sie das notwendige Knowhow und werden so zum Vertriebsprofi!

**Kosten pro Teilnehmer/in: EUR 490 exkl. USt.**

**Ausbildungsumfang: 21 UE**

### Inhalt:

Einleitung  
Kontaktaufnahme  
Leadqualifizierung  
Bedarfsanalyse  
Produktpräsentation  
Angebotslegung  
Verhandlung  
Geschäftsabschluss

### Voraussetzungen:

Deutsch Niveau B1

### Lehrmodus

Multimediale Ausbildung mit Video-Vorträgen. Lernen im eCampus ermöglicht einen Orts- und zeitunabhängigen Ausbildungsverlauf.

Anmelden können Sie sich per E-Mail unter [ecampus@wirtschaftsimpulse.net](mailto:ecampus@wirtschaftsimpulse.net).